

 Nous recrutons **un(e)** trader marchés agricoles (**h/f**)



### ◆ La société

La société est basée à la porte de Lyon et est active dans une grande partie de la France. AgroTrade est une entreprise agile et familiale de négoce de céréales, spécialisée dans l'achat de matière première aux agriculteurs au départ de leur ferme, et réalise un chiffre d'affaires de plus de 100 millions d'euros.

Le groupe compte plusieurs sociétés présentes dans les locaux, en fort développement qui comptent à elles toutes 35 collaborateurs :

- Agrotrade : négoce de céréales et appro <http://agrotrade.fr/>
- Stratagro : société de conseil en commercialisation et analyse des marchés <https://www.stratagro.fr/>

AgroTrade se distingue par sa dynamique, son ambition et sa réactivité, s'appuyant sur la qualité de service et les expertises apportées aux agriculteurs.

### ◆ Les Missions principales

- Être en veille sur les marchés agricoles et à l'écoute des attentes de vos fournisseurs
- Développer l'activité commerciale de votre porte-feuille de fournisseurs/prospects agriculteurs sur les marchés des grains, en particulier en filières grandes cultures et fidéliser
- Au-delà de votre activité propre, être facilitateur d'activités complémentaires proposées par l'entreprise : achats des appros, informations marché, marchés BIO, développement de filières etc...
- Travail en collaboration étroite avec vos collègues du commerce, avec le service logistique, qualité et l'ensemble du back office pour développer vos activités
- Maîtriser et utiliser les marchés physiques et à termes *est un plus*

### ◆ Les indicateurs clefs de réussite

- Votre performance sera déterminée par la compréhension du marché et la qualité de vos relations avec les agriculteurs
- Être acteur du développement économique et savoir transformer les contraintes en opportunités, notamment en valorisant les savoir faire des agriculteurs
- Capacité d'écoute et du suivi des actions

### ◆ Description du profil

Vous avez le goût du challenge et du commerce, aimez les métiers de la terre et l'agriculture en particulier. Vous êtes rigoureux, enthousiaste et réactif.

de formation agricole, agronome et/ou commerce, bac +2 minimum

 St Maurice de Gourdans (01800), 25 minutes de Lyon, 20 min de Meximieux

→ Mission en CDI

 Commercial sédentaire, quelques déplacements ponctuels à prévoir en France

→ Salaire fixe et conditions selon expérience

+ salaire variable selon performance individuelle pouvant doubler le salaire fixe (volume et marge)

- Un parcours d'intégration au sein de nos différents services
- Équipe jeune et dynamique
- Cadre de travail agréable et sportif
- Afterwork les vendredis, séminaires et restaurants pour une équipe soudée
- Possibilité d'évolution et diversification des missions
- Tickets restaurant

→ Ce poste vous intéresse ?

Merci d'envoyer votre CV à Paul : [paul.sochet@agrotrade.fr](mailto:paul.sochet@agrotrade.fr) ou appelez directement au 06 59 45 82 87 😊